

REGULAMIN SPRZEDAŻY DREWNA W WIGIERSKIM PARKU NARODOWYM z dnia 17.12.2024 r.

Postanowienia ogólne

1. Sprzedaż drewna w Wigierskim Parku Narodowym (zwanym dalej WPN) prowadzi się w oparciu o zatwierdzone przez Dyrektora WPN roczne wnioski szczegółowe cieć pielęgnacyjnych i przygodnych, sporządzone na podstawie obowiązującego Planu Ochrony, a w przypadku jego braku, Zadań Ochronnych zatwierdzonych przez właściwego Ministra.
2. Sprzedaż prowadzona jest w następujących trybach:
 - 1) **Podstawowym – stosowanym obligatoryjnie:**
 - a) sprzedaż detaliczna (SD),
 - b) przetarg nieograniczony w formie ofertowej (PN)
 - c) przetarg nieograniczony uzupełniający w formie ofertowej (PNU).
 - 2) **Uzupełniającym – stosowanym fakultatywnie, wg wyboru WPN:**
 - a) przetarg nieograniczony w formie aukcji elektronicznej otwartej (PNA)
 - b) negocjacje indywidualne z odbiorcami (NI).
3. Wybór nabywców drewna w trybach wymienionych w ust. 2 pkt. 1b, 1c i 2b podlega udokumentowaniu w formie protokołu.
4. Wybór nabywców drewna w trybie wymienionym w ust. 2 pkt. 2a podlega udokumentowaniu w formie raportu wygenerowanego z systemu aukcyjnego.
5. Pomiar, klasyfikacja i oznaczenie drewna przeznaczonego do sprzedaży odbywa się zgodnie z warunkami technicznymi określonymi w Zarządzeniu Dyrektora Generalnego Lasów Państwowych nr 51 z dnia 30 września 2019 r, ujednoliconym erratą wprowadzoną Zarządzeniem nr 54 Dyrektora Generalnego Lasów Państwowych z dnia 29 września 2020 r, a w przypadku jego zmiany lub utraty mocy obowiązywania, na zasadach określonych w przepisach go zmieniających lub zastępujących.
6. Użyte w regulaminie określenie „cena” należy rozumieć jako cena netto (bez podatku VAT) za 1 m³ drewna.
7. Użyte w regulaminie określenia „oferent” lub „odbiorca” lub „nabywca” należy rozumieć jako:
 - 1) przed zawarciem umowy kupna – sprzedaży drewna - uczestnik postępowania prowadzonego w celu zawarcia z WPN umowy kupna – sprzedaży drewna,
 - 2) po zawarciu z WPN umowy kupna – sprzedaży drewna - odbiorca drewna.

Postanowienia szczegółowe

I. Sprzedaż detaliczna (SD)

1. SD jest podstawową formą sprzedaży drewna w WPN i może mieć zastosowanie do wszystkich sortymentów drzewnych pozyskiwanych w WPN na zasadach określonych w Zarządzeniu Dyrektora Wigierskiego Parku Narodowego nr 4/2023 z dnia 19 stycznia 2023 r, a w przypadku jego zmiany lub utraty mocy obowiązywania, na zasadach określonych w przepisach go zmieniających lub zastępujących.
2. Cennik detaliczny jest ustalany zgodnie z zasadami określonymi w Załączniku nr 1 do Zarządzenia nr 9/2010 Dyrektora WPN z dnia 01.06.2010 r. w sprawie oprogramowania systemowego do wykonywania zadań ochronnych w Wigierskim Parku Narodowym, a w przypadku jego zmiany lub utraty obowiązywania, na zasadach określonych w przepisach go zmieniających lub zastępujących.
3. Sprzedaż w trybie SD jest dostępna dla wszystkich potencjalnych nabywców drewna – osób fizycznych prowadzących i nieprowadzących działalności gospodarczej, z zastrzeżeniem pkt. 4.

4. W przypadku sortymentu S4 pierwszeństwo w zakupie mają mieszkańcy Wigierskiego Parku Narodowego i jego otuliny, przeznaczający drewno na ogrzewanie własnych domów i mieszkań.

II. Przetarg nieograniczony (PN) i przetarg nieograniczony uzupełniający (PNU)

1. Oferentami w PN i PNU mogą być wyłącznie podmioty prowadzące działalność gospodarczą w zakresie przerobu drewna (przez przerób nie należy rozumieć zabiegu polegającego jedynie na zmianie długości kupowanego sortymentu). Każdorazowo, przed zawarciem umowy, Oferent z ceną wygrywającą zostanie zweryfikowany na podstawie jego nr NIP/Regon pod względem prowadzonej działalności. W przypadku braku odpowiedniego wpisu w rejestrze CEiDG (dotyczącego prowadzenia działalności w zakresie przerobu drewna) – jego oferta zostanie odrzucona.
2. Nabywców drewna w trybie PN i PNU wyłania komisja przetargowa powoływana przez Dyrektora WPN, składająca się z co najmniej trzech członków.
3. PN przeprowadzany jest dwukrotnie w ciągu danego roku kalendarzowego, w celu oddzielnego wyłonienia odbiorców i ustalenia cen drewna w pierwszym i drugim półroczu, z zastrzeżeniem punktu 4.
4. Dyrektor WPN może na podstawie własnej decyzji zwiększyć lub zmniejszyć liczbę PN w danym roku i określić inne niż półroczne czasookresy obowiązywania zawieranych umów.
5. PN i PNU dotyczy sortymentów przeznaczonych do przerobu przemysłowego, z wyjątkiem:
 - 1) drewna M1 podlegającego sprzedaży detalicznej,
 - 2) drewna gatunków, których planowana do pozyskania masa w ciągu roku nie przekracza 50 m³. Ich cena zostanie ustalona w wyniku negocjacji przeprowadzonych z potencjalnymi odbiorcami, w momencie ich wystąpienia.
6. WPN zamieszcza ogłoszenia o masach drewna przewidzianych do sprzedaży w danym półroczu lub przyjętym okresie w ramach PN (wg specyfikacji gatunkowej, ilościowej i jakościowej) na stronie internetowej oraz na tablicy ogłoszeń.
7. Okres sprzedaży (umowa) w ramach jednego PN i PNU obejmuje okres wskazany w ogłoszeniu o przetargu.
8. Ogłoszenie o przetargu PN lub PNU powinno zawierać, co najmniej:
 - 1) dane teleadresowe sprzedającego,
 - 2) specyfikację ilościową i jakościową drewna planowanego do sprzedaży w ramach przetargu,
 - 3) termin dostępności drewna planowanego do sprzedaży
 - 4) miejsce oraz termin składania ofert - nie krótszy niż 7 dni od daty ogłoszenia przetargu,
 - 5) termin otwarcia ofert,
 - 6) planowany termin zakończenia procedury wyboru nabywców,
 - 7) ceny wyjściowe,
 - 8) współczynniki przeliczeniowe dla ceny drewna wielkowymiarowego,
 - 9) druk oferty kupna drewna - do wypełnienia przez odbiorcę uczestniczącego w przetargu,
 - 10) wzór umowy,
 - 11) wzór oświadczenia oferenta o niezaleganiu z płatnościami w stosunku do WPN z jakiegokolwiek tytułu.
9. Ofertę zakupu stanowi wypełniony w języku polskim załączony do ogłoszenia druk oferty kupna drewna.
10. Kryteria oceny ofert - cena,
11. Termin płatności:

- 1) odbiorcy stale współpracujący z WPN w zakresie zakupu drewna w okresie ostatnich 3 lat przed ogłoszeniem przetargu i niezalegający z płatnościami za drewno - do 14 dni,
 - 2) odbiorcy nowi i współpracujący z WPN w zakresie zakupu drewna w okresie krótszym niż ostatnie 3 lata przed ogłoszeniem przetargu i niezalegający z płatnościami za drewno – przedpłata, z zastrzeżeniem pkt. 3 i 4),
 - 3) wszyscy odbiorcy drewna S2A i S2B C niezalegający z płatnościami za drewno – do 14 dni,
 - 4) WPN zastrzega sobie możliwość określenia w umowie indywidualnych warunków dotyczące terminu płatności za drewno dla poszczególnych odbiorców.
12. Z przetargu PN i PNU wyklucza się:
- 1) odbiorców, którzy na dzień składania ofert zalegają z płatnościami w stosunku do WPN z jakiegokolwiek tytułu.
 - 2) odbiorców, którzy z własnej winy nie zrealizowali poprzednich umów kupna – sprzedaży drewna, tj. pomimo zawartej umowy odmówili odbioru surowca przygotowanego do sprzedaży, a ten uległ deprecjacji lub nie zawarli umowy pomimo, że ich oferta została wybrana w poprzednich PN lub PNU.
 - 3) Osoby fizyczne i przedsiębiorców nieprowadzących zarejestrowanej działalności gospodarczej w zakresie przerobu drewna.
13. Sprzedaży przetargowej w ramach PN, z zastrzeżeniem ust. 4 podlega:
- 1) 80% masy drewna zaplanowanego do pozyskania w okresie określonym w ogłoszeniu o przetargu w ramach cięć planowych (trzebieży i cięć rekonstrukcyjnych),
 - 2) 50% masy drewna pochodzącego z planowanych cięć przygodnych i sanitarnych, zwanych dalej PCL.
14. Łączna masa drewna przewidziana do sprzedaży w danym roku w ramach PN ustalona na podstawie wewnętrznych harmonogramów pozyskania drewna, sporządzonych przez leśniczych poszczególnych leśnictw, zostanie podzielona proporcjonalnie na części w zależności od liczby miesięcy, na które będą zawierane umowy.
15. Ceny wyjściowe dla poszczególnych sortymentów będą ustalane bezpośrednio przed ogłoszeniem przetargu, a ich poziom zależny będzie od aktualnej koniunktury na rynku drzewnym.
16. Cena w umowie kupna – sprzedaży drewna surowca wielkowymiarowego będzie ustalana na podstawie oferowanej przez kupującego ceny wyjściowej drewna WC01 lub WCKG1 i przeliczana na poszczególne sortymenty wg załączonych do ogłoszenia o przetargu współczynników przeliczeniowych dla ceny drewna wielkowymiarowego.
17. Współczynniki przeliczeniowe, o których mowa w ust. 16 będą ustalane w oparciu o współczynniki stosowane przez jednostki Lasów Państwowych w Systemie Aukcyjnej Sprzedaży Drewna - „e-drewno” dla Regionu 2.
18. W ramach PN i PNU jeden kupujący może złożyć zamówienie na maksymalnie:
- 1) w przypadku odbiorcy współpracującego z WPN w zakresie zakupu drewna (posiadającego co najmniej trzyletnią historię) – oferta nie może przewyższać masy drewna zakupionego w roku poprzedzającym sprzedaż drewna w ramach bieżącego PN, z zastrzeżeniem pkt. 4).
 - 2) w przypadku odbiorcy, o którym mowa w pkt. 1, który nie zakupił w roku poprzedzającym sprzedaż drewna w ramach bieżącego PN masy co najmniej 500m³ drewna – do 500 m³ w każdym z PN w danym roku kalendarzowym,
 - 3) w przypadku odbiorców nie posiadających trzyletniej historii współpracy z WPN w ramach kupna – sprzedaży drewna - do 500 m³ w każdym z PN w danym roku kalendarzowym, z zastrzeżeniem pkt. 4),
 - 4) w przypadku wszystkich odbiorców sortymentu S2A i S2B C – całą proponowaną do sprzedaży masę drewna w danym postępowaniu,

- 5) w przypadku składania oferty na kilka sortymentów przez jednego oferenta na ilość drewna przewyższającą dopuszczalną dla niego masę drewna w danym postępowaniu, WPN zastrzega sobie prawo jednostronnie, bez konsultacji z odbiorcą, skorygować ofertę dla wybranego przez siebie sortymentu/sortymentów, z zastrzeżeniem, że w pierwszej kolejności zredukuje sortymenty, które dla danego oferenta nie były przedmiotem sprzedaży w latach poprzednich.
19. Każdy oferent może złożyć tylko jedną ofertę w każdym ogłoszonym PN.
20. Oferty należy złożyć w zamkniętych kopertach oznaczonych nazwą „Oferta zakupu drewna” do wyznaczonego w ogłoszeniu terminu składania ofert w następujących formach:
 - 1) pocztą na adres WPN,
 - 2) osobiście w sekretariacie WPN,
21. Oferty zawierające masy drewna proponowane do zakupu przez odbiorcę większe niż wskazane w ust. 17 będą redukowane w toku procedur przetargowych przez komisję przetargową do maksymalnych, dopuszczalnych poziomów.
22. Oferty zawierające ceny poniżej cen wyjściowych nie będą rozpatrywane.
23. Ofertami wygrywającymi w ramach PN będą oferty o najwyższych cenach, wyczerpujące pulę drewna przewidzianą do sprzedaży.
24. Ostatnia oferta wygrywająca będzie redukowana do ilości pozostającej w puli, niewykorzystanej przez oferty wygrywające o wyższej cenie.
25. W przypadku dwóch lub więcej jednakowych ostatnich ofert wygrywających i niedostatecznie dużej puli drewna do sprzedaży, pula drewna do sprzedaży zostanie przydzielona proporcjonalnie do liczby ostatnich ofert wygrywających.
26. Komisja przetargowa może wezwać oferenta do wyjaśnienia zapisów zawartych w jego ofercie.
27. Komisja przetargowa przekazuje Dyrektorowi WPN w formie protokołu wyniki postępowania wraz z zawartymi w nich warunkami cenowymi i wskazuje oferty wygrywające.
28. Wyniki przetargu zatwierdza Dyrektor WPN.
29. W przypadku braku pełnego pokrycia ofert na ogłoszoną w ramach PN do sprzedaży pulę drewna, WPN ogłosi PNU uzupełniający przetarg nieograniczony na pozostającą w puli masę drewna,
dla którego zastosowane zostaną takie same procedury, jak dla PN – opisane w ust. od 5 do 28.
30. W przypadku braku pełnego pokrycia ofert na ogłoszoną do sprzedaży pulę drewna po PNU dopuszcza się ogłoszenie kolejnych PNU lub zastosowanie innych, uzupełniających trybów sprzedaży określonych w ust. 2, pkt. 2 części „postanowienia ogólne”.

III. Przetarg nieograniczony w formie aukcji elektronicznej otwartej (PNA)

1. PNA jest trybem uzupełniającym i może być zorganizowany w każdym roku kalendarzowym wielokrotnie.
2. PNA dotyczy masy drewna pozyskanej w ciągu każdego z okresów określonych w poszczególnych przetargach nieograniczonych i niesprzedanej w ramach procedur podstawowych (SD, PN i PNU) z zastrzeżeniem punktu 3.
3. PNA dotyczy drewna z cięć przygodnych - pozyskanego w ramach porządkowania stanu sanitarnego lasu (usuwania złomów, wywrotów i drzew zasiedlonych przez owady) oraz pozostałej masy drewna pochodzącego z cięć pielęgnacyjnych i rekonstrukcyjnych, które nie zostało sprzedane w ramach SD, PN i PNU, a także może dotyczyć każdego pozyskanego drewna, zagrożonego deprecjacją z powodu warunków pogodowych lub zagrażającego stanowi sanitarnemu lasu z powodu zasiedlenia przez owady, w celu przyspieszenia jego wywozu z lasu.

4. PNA będzie odbywał się w formie aukcji elektronicznej i będzie skierowany do wszystkich potencjalnych odbiorców drewna.
5. Odbiorcy, którzy zawarli z WPN umowy kupna – sprzedaży drewna na dany okres w ramach PN lub PNU mogą uczestniczyć w aukcji pod warunkiem zrealizowania w całości wcześniej zawartych umów na sortyment będący przedmiotem aukcji. Dopuszcza się uczestnictwo odbiorców, których umowy nie zostaną zrealizowane na sortyment będący przedmiotem aukcji przed jej ogłoszeniem pod warunkiem, że przedstawią oni harmonogram zrealizowania umowy wcześniej zawartej w terminie nie późniejszym niż 3 dni przed datą graniczną wywozu drewna określoną w aukcji, a ponadto w umowie zobowiążą się do odbioru drewna kupionego w ramach aukcji w wyznaczonym w niej terminie.
6. PNA dotyczy sortymentów przeznaczonych do przerobu przemysłowego, z wyjątkiem:
 - 1) drewna M1 podlegającego sprzedaży detalicznej,
 - 2) drewna gatunków, których planowana do pozyskania masa w ciągu roku nie przekracza 50 m³. Ich cena zostanie ustalona w wyniku negocjacji przeprowadzonych z potencjalnymi odbiorcami, w momencie ich wystąpienia.
7. W uzasadnionych przypadkach – wystąpienia okresowego nadmiaru drewna na stanie magazynowym, PNA może mieć również zastosowanie do sprzedaży sortymentu S4.
8. PNA odbywać się będzie poprzez platformę aukcyjną onliwood.pl.
9. WPN może skierować drogą elektroniczną do znanych sobie odbiorców zaproszenie do udziału w aukcyjnej formie sprzedaży drewna.
10. WPN w zaproszeniu skierowanym do potencjalnego odbiorcy poda link do strony planowanej aukcji.
11. Każdorazowo w zaproszeniu WPN określi termin planowanego PNA i przewidywany czas trwania PNA.
12. Zwycięzcą PNA jest Oferent z najwyższą ceną wygrywającą.
13. Przez cenę wygrywającą należy rozumieć najwyższą cenę jednostkową netto za 1m³ licytowanego drewna, wyrażoną w złotych (bez podatku VAT) zaoferowaną w trakcie licytacji.
14. WPN przewiduje możliwość zawarcia w treści poszczególnych PNA innych wymogów ograniczających uczestnictwo w postępowaniu, w tym w szczególności:
 - 1) wymóg wyposażenia pojazdów wywozowych w dodatkowe napędy umożliwiające poruszanie się w trudnych warunkach terenowych,
 - 2) wymóg natychmiastowej dostępności wolnego miejsca na placu wskazanym przez Odbiorcę jako miejsce składowania zakupionego drewna,
 - 3) wymóg większej niż 1 liczby „wozaków” upoważnionych przez Odbiorcę do wywozu zakupionego drewna.
 - 4) inne wymogi wynikające z bieżących potrzeb WPN.
15. Ceny wyjściowe stosowane w PNA ustala Dyrekcja Parku w oparciu o analizę aktualnej koniunktury na rynku drzewnym, w tym w szczególności transakcji zawieranych na portalu e-drewno.
16. W przypadku braku ofert na zadysponowaną do sprzedaży w ramach PN, PNU i PNA masę drewna, Dyrektor WPN może obniżyć cenę wyjściową takiego surowca do 5% i powtórzyć PNA z obniżoną ceną, a w przypadku dalszego braku zainteresowania surowcem, jego cena może zostać obniżona o kolejny próg do 5%.

IV. Negocjacje indywidualne z odbiorcami (NI).

1. Tryb NI jest trybem fakultatywnym dla PNA i może być stosowany do sprzedaży:
 - a) drewna pochodzącego z cięć przygodnych - pozyskanego w ramach porządkowania stanu sanitarnego lasu (usuwania złomów, wywrotów i drzew zasiedlonych przez owady) oraz nadwyżek drewna pochodzącego z cięć pielęgnacyjnych, które nie zostało sprzedane w ramach SD, PN i PNU.

- b) sprzedaży drewna gatunków, których masa planowana do pozyskania w ciągu roku nie przekracza 50 m³.
- 2. Pierwszeństwo w zakupie mają odbiorcy drewna wyłonieni na dane półrocze w trybie PN lub PNU – o ile takowi istnieją.
- 3. Negocjacje rozpoczyna się od odbiorcy, który w drodze PN lub PNU zawarł z WPN umowę na najwyższą cenę jednostkową.
- 4. W przypadku, gdy odbiorcy wskazani w ust. 2 nie zgłoszą zapotrzebowania na pełną pulę drewna oferowaną do sprzedaży, WPN zaprasza do negocjacji innych odbiorców drewna poprzez zamieszczenie ogłoszenia na swojej stronie internetowej (dodatkowo może zamieścić ogłoszenie w inny sposób), podając informację o szacunkowej masie drewna przewidzianej do sprzedaży i maksymalnym terminie przyjmowania zgłoszeń nie krótszym niż 5 dni roboczych od ukazania się ogłoszenia na stronie internetowej.
- 5. O terminie negocjacji z potencjalnymi odbiorcami opisanych w ust. 4 decyduje kolejność zgłoszeń. Zgłoszenia przyjmowane są w sekretariacie WPN wraz z odnotowaniem daty i godziny przyjęcia.
- 6. Negocjacje indywidualne będą prowadzone z potencjalnymi odbiorcami do czasu wyczerpania puli drewna przewidzianej do sprzedaży w tym trybie.
- 7. Postępowanie negocjacyjne jest przeprowadzane w formie bezpośrednich rozmów pomiędzy stronami.
- 8. Uczestnikiem negocjacji po stronie sprzedającego jest dwuosobowy zespół, w którego skład wchodzi zawsze Dyrektor WPN lub jego Zastępca.
- 9. Przeprowadzone postępowanie wymaga udokumentowania w postaci protokołu sporządzonego przez osobę reprezentującą WPN, zawierającego co najmniej:
 - a) datę przeprowadzenia negocjacji,
 - b) imiona i nazwiska uczestników negocjacji,
 - c) ceny wyjściowe i terminy płatności zadysponowane do negocjacji przez obie strony,
 - d) cenę i termin płatności ustalone w toku negocjacji.
- 10. Wyniki negocjacji zatwierdza Dyrektor WPN.
- 11. Umowy z odbiorcami drewna zawierające warunki cenowe ustalone w wyniku negocjacji zawierane są na okres obowiązywania umów zawartych w ramach PN PNU, chyba że strony uzgodnią inaczej.

V. Umowy kupna – sprzedaży drewna

- 1. Wyłonieni w toku poszczególnych procedur odbiorcy drewna (z wyjątkiem sprzedaży detalicznej), zawierają z WPN umowę kupna-sprzedaży, której wzór stanowi załącznik do niniejszego regulaminu, chyba że odbiorcy wymagają własnych dokumentów potwierdzających zawarcie umowy.
- 2. Przystępując do któregośkolwiek z postępowań Oferent potwierdza, że w przypadku wygrania postępowania i odmowy zawarcia umowy na warunkach cenowych przedstawionych przez niego w wygrywającej ofercie, zostanie mu naliczona opłata manipulacyjna w wysokości 5% wartości zadeklarowanego przez niego do zakupu drewna (obliczona wg jego stawek jednostkowych przemnożonych przez masę drewna oferowaną do sprzedaży w ramach postępowania), a postępowanie zostanie powtórzone.
- 3. Zawierając umowę odbiorca drewna zobowiązuje się do zakupu wskazanej w niej ilości drewna. Odbiór drewna w okresie obowiązywania umowy powinien odbywać się sukcesywnie zgodnie z ustalonym pomiędzy stronami orientacyjnym harmonogramem stanowiącym załącznik do umowy.
- 4. W przypadku zawarcia umowy przez wyłonionego w trakcie postępowania Oferenta i odmowy odbioru przez niego drewna w wyznaczonym terminie - zostanie

mu naliczona opłata manipulacyjna w wysokości 5% wartości nieodebranego drewna objętego zawartą umową.

5. Umowę uznaje się za zrealizowaną w przypadku, gdy odbiorca zakupi masę drewna w niej określoną z dopuszczalnym odchyleniem sprzedanej łącznej masy o 10% w dół lub w górę w stosunku do masy określonej w umowie.
6. Za zgodą stron dopuszcza się przesunięcia ilościowe w sprzedaży pomiędzy poszczególnymi sortymentami i gatunkami drewna objętymi umową, jednak nie więcej niż do 20% masy danego sortymentu, przy czym łączna masa sprzedanego drewna nie może przekroczyć łącznej masy drewna objętego umową z tolerancją do 10% dodatkowej masy.
7. Przesunięcia, o których mowa w pkt. 6, pozwalające na odebranie przez Kupującego całej, łącznej masy drewna objętego umową zwalnia strony od naliczania i płacenia opłaty manipulacyjnej.
8. Umowy zawarte z odbiorcami wyłoniionymi w ramach PN i PNU mają pierwszeństwo w realizacji w stosunku do umów zawartych w trybach PNA i NI.
9. Jeżeli odbiorca zawarł kilka umów w ramach różnych trybów, a ceny dotyczą tego samego sortymentu, to kolejność obowiązywania cen zawartych w umowach jest następująca:
 - 1) umowa zawarta w ramach PN,
 - 2) umowa zawarta w ramach PNU
 - 3) umowa zawarta w ramach innych trybów,chyba, że z przyczyn obiektywnych wystąpi konieczność zachowania innej kolejności realizacji umów, co zostanie określone w treści zawieranej umowy.
10. WPN nie gwarantuje systematyczności dostaw drewna objętego zawieranymi umowami kupna – sprzedaży drewna.
11. WPN zastrzega sobie prawo nierealizowania umów w przyjętym zakresie w przypadku:
 - 1) wystąpienia sytuacji klęskowej, która zmusiłaby WPN do przerwania prac planowych i przystąpienia do prac związanych z porządkowaniem stanu sanitarnego lasu,
 - 2) wystąpienia sytuacji, w której pozyskanie drewna nie będzie leżało w interesie publicznym,
 - 3) mniejszym od planowanego rozmiarem pozyskania danego sortymentu.
12. Odbiorcy drewna nie przysługuje jakiegokolwiek świadczenie z tytułu niezrealizowania przez WPN umowy z powodów wymienionych w ust. 11.

Postanowienia końcowe

1. WPN zastrzega sobie prawo do zmiany treści regulaminu w każdym momencie bez podawania przyczyn.
2. Zmiany, o których mowa w pkt. 1 mogą dotyczyć każdego z trybów sprzedaży drewna określonego w niniejszym regulaminie.

Zatwierdził: